

| | |
|----|--|
| ۱۵ | فصل اول کلیات تحقیقات بازاریابی |
| ۱۶ | مقدمه |
| ۱۷ | تحقیق علمی و مختصات آن |
| ۱۹ | مراحل یک تحقیق علمی |
| ۲۰ | چرا تحقیقات بازاریابی |
| ۲۲ | تحقیقات بازاریابی |
| ۲۳ | مثلث تحقیقات بازاریابی |
| ۲۴ | مراحل تحقیقات بازاریابی |
| ۲۸ | منابع اطلاعاتی تحقیقات بازاریابی |
| ۲۹ | تحقیقات بازاریابی و تحقیقات بازار |
| ۳۴ | گونه شناسی تحقیقات بازار |
| ۴۱ | دامنه تحقیقات بازاریابی |
| ۴۲ | تفکر سیستمی در تحقیقات بازاریابی |
| ۴۳ | عناصر مهم تحقیقات بازار و تفکر سیستمی |
| ۴۴ | ویژگی های یک تحقیقات بازاریابی مناسب |
| ۴۶ | خلاصه فصل |
| ۴۷ | فصل دوم روشهای تحقیق کمی و روشهای تحقیق کیفی |
| ۴۸ | مقدمه |
| ۴۹ | گونه شناسی روش های تحقیق |
| ۵۱ | پژوهش های کمی و کیفی |
| ۵۷ | رابطه بین محقق و مورد مطالعه |
| ۶۶ | دسته بندی انواع روش های تحقیق کمی و کیفی |
| ۶۹ | نقاط قوت تحقیق کیفی |
| ۷۰ | مشکلات و چالش های تحقیق کیفی |
| ۷۰ | ویژگی های روش های کمی |
| ۷۱ | انواع روش های تحقیق کمی |
| ۷۲ | الف) تحقیق غیر آزمایشی |
| ۷۴ | انواع تحقیق غیر آزمایشی |

| | |
|-----|----------------------------------|
| ۸۱ | ب) تحقیق آزمایشی |
| ۸۴ | انواع طرح های تحقیق آزمایشی |
| ۸۹ | روش های تحقیق در بازاریابی |
| ۱۱۳ | حوزه های مورد تحقیق در بازاریابی |
| ۱۱۷ | خلاصه فصل |

| | |
|-----|---|
| ۱۱۹ | فصل سوم مساله تحقیق در بازاریابی |
| ۱۲۰ | بیان مساله |
| ۱۳۰ | بیان مساله تحقیق در تحقیقات بازاریابی |
| ۱۳۱ | بیان مساله بازاریابی در تحقیقات اکتشافی |
| ۱۳۲ | نکات اضافی پیرامون بیان مساله تحقیق |
| ۱۳۷ | خلاصه فصل |

| | |
|-----|--|
| ۱۳۹ | فصل چهارم مبانی نظری پژوهش |
| ۱۴۰ | ادبیات تحقیق |
| ۱۴۲ | اهداف مطالعه ادبیات پژوهش |
| ۱۴۳ | مرور ادبیات در پژوهش های کمی و کیفی |
| ۱۴۴ | منابع اطلاعاتی ادبیات پژوهش |
| ۱۴۴ | روش های پیشینه یابی |
| ۱۴۵ | منابع اطلاعاتی برای بررسی پیشینه تحقیق |
| ۱۴۶ | فرایند بررسی پیشینه تحقیق |
| ۱۴۷ | اشتباهات معمول در بررسی ادبیات |
| ۱۴۸ | خلاصه فصل |

| | |
|-----|---------------------------------|
| ۱۴۹ | فصل پنجم روش شناسی تحقیق |
| ۱۵۰ | روش شناسی تحقیق |
| ۱۵۱ | روش و روش شناسی |
| ۱۵۲ | روش شناسی نوع اول و دوم |
| ۱۵۲ | کاربردهای اصطلاح روش |
| ۱۵۳ | تعامل روش شناسی و علم |

| | |
|-----|---|
| ۱۵۴ | جایگاه روش شناسی تحقیق |
| ۱۵۵ | مباحث روش شناسی در پژوهش های کمی و کیفی |
| ۱۵۵ | بخش اهداف(بیانیه هدف) |
| ۱۵۶ | سوال های تحقیق |
| ۱۵۷ | فرضیه های تحقیق |
| ۱۵۹ | حالت های فرضیه تحقیق |
| ۱۶۱ | متغیر و انواع آن |
| ۱۷۴ | جامعه آماری و نمونه آماری |
| ۱۷۵ | جامعه آماری |
| ۱۷۵ | نمونه آماری |
| ۱۷۵ | نمونه گیری |
| ۱۷۶ | انواع روش های نمونه گیری |
| ۱۷۷ | تعیین حجم نمونه |
| ۱۸۴ | تعریف عملیاتی متغیرها |
| ۱۸۵ | اعتبار درونی و بیرونی تحقیق |
| ۱۹۰ | کنترل در تحقیق تجربی |
| ۱۹۷ | روایی و پایابی تحقیق |
| ۲۰۰ | خلاصه فصل |

| | |
|-----|--------------------------------|
| ۲۰۱ | فصل ششم تجربیه و تحلیل داده ها |
| ۲۰۲ | آنالیز داده ها |
| ۲۰۲ | تجزیه و تحلیل کمی |
| ۲۰۲ | تجزیه و تحلیل کیفی |
| ۲۰۳ | روش پژوهش اکتشافی |
| ۲۰۳ | روش پژوهش توصیفی |
| ۲۰۴ | تجزیه و تحلیل مقایسه ای |
| ۲۰۵ | روش پژوهش تبیینی |
| ۲۰۵ | تجزیه و تحلیل علی یا تبیینی |
| ۲۰۶ | روش پژوهش تفسیری |

| | |
|-----|----------------------------------|
| ۲۰۶ | تجزیه و تحلیل تفسیری |
| ۲۰۷ | ماموریت تجزیه و تحلیل داده ها |
| ۲۱۰ | أنواع سطوح تجزیه و تحلیل داده ها |
| ۲۱۳ | تحلیل داده های کمی |
| ۲۱۶ | روش های تحلیل داده های کیفی |
| ۲۱۶ | فرایند تحلیل محتوی یک پژوهش کیفی |
| ۲۲۱ | خلاصه فصل |

| | |
|-----|---|
| ۲۲۳ | فصل هفتم بحث و نتیجه گیری |
| ۲۲۴ | نتیجه گیری پژوهش |
| ۲۲۶ | راهنمای عمل تهییه یک گزارش مناسب |
| ۲۲۷ | نتیجه گیری و گزارش نهایی در تحقیقات بازاریابی |
| ۲۲۴ | اصول اساسی در نوشتمن قسمت بحث و نتیجه گیری |
| ۲۳۵ | رؤوس مطالب مندرج در بخش بحث و نتیجه گیری . |
| ۲۳۶ | خلاصه فصل |

| | |
|-----|---|
| ۲۳۷ | فصل هشتم دام های تحقیقات بازاریابی |
| ۲۳۸ | خطاهای تحقیقات بازاریابی |
| ۲۳۸ | ۱. خطاهای مربوط به سوء استفاده از علم آمار |
| ۲۴۱ | ۲. خطاهای مربوط به سوء گیری پژوهشگر |
| ۲۴۲ | انواع سوء گیری محقق و راهکارهای احتساب از آن |
| ۲۴۳ | ۳. خطاهای مربوط به ماهیت بازار، بازاریابی و تحقیقات بازاریابی |
| ۲۴۵ | خلاصه فصل |

| | |
|-----|---|
| ۲۴۷ | فصل نهم تحقیقات بازاریابی در ایران |
| ۲۴۸ | چالش های عمدۀ تحقیق |
| ۲۵۱ | چالش های مربوط به تحقیقات بازاریابی |
| ۲۵۱ | عدم بهره برداری مناسب از مطالعات تطبیقی |
| ۲۵۲ | استفاده ابزاری و سمبلیک از تحقیقات بازاریابی |
| ۲۵۳ | هزینه بالای تحقیقات بازار برای بنگاه های کوچک |

| | |
|-----|--|
| ۲۵۵ | عدم درک درست از اهمیت تحقیقات بازار |
| ۲۵۶ | استفاده از قابلیت های شبکه های اجتماعی در حوزه تحقیقات بازار |
| ۲۶۳ | خلاصه فصل |
| ۲۶۴ | منابع و مأخذ |

فهرست جداول

| | |
|-----|---|
| ۲۱ | جدول ۱-۱ : طبقه بندی اطلاعات بازار |
| ۲۷ | جدول ۱-۲: نسل های بازاریابی |
| ۳۷ | جدول ۱-۳ : حوزه های مطالعاتی تحقیقات بازاریابی |
| ۵۲ | جدول ۲-۱ : ویژگی های رویکرد کمی و کیفی |
| ۵۳ | جدول ۲-۲ : مشخصات تحقیق کمی و کیفی |
| ۵۴ | جدول ۲-۳ : تفاوت های تحقیق کمی و کیفی |
| ۵۵ | جدول ۲-۴ : مقایسه بین وظایف محققان تحقیق کمی و کیفی |
| ۵۶ | جدول ۲-۵: مقایسه عناصر اساسی در تحقیقات کمی و کیفی |
| ۶۴ | جدول ۲-۶ : عناصر مشترک در جهان بینی ها و عناصر علمی آنها |
| ۷۲ | جدول ۲-۷: انواع روش های تحقیق کمی براساس میزان کنترل متغیرها |
| ۱۷۷ | جدول ۱-۵: روش های نمونه گیری براساس قابلیت تعمیم |
| ۱۸۱ | جدول ۱-۵: تعیین حجم نمونه از روی حجم جامعه با توجه به سطح اطمینان و خطای نمونه گیری |
| ۱۸۲ | جدول ۱-۵: سطح اطمینان و حجم نمونه |

فهرست اشکال

| | |
|-----|---|
| ۲۳ | شکل ۱-۱ : مثلث تحقیقات بازاریابی |
| ۳۱ | شکل ۱-۲: فرایند تحقیقات بازاریابی |
| ۱۲۲ | شکل ۱-۳ : مساله پژوهش |
| ۱۴۱ | شکل ۱-۴ : جایگاه ادبیات پژوهش |
| ۱۵۴ | شکل ۱-۵: جایگاه روش شناسی تحقیق |
| ۱۷۳ | شکل ۱-۵: عناصر مشترک در جهان بینی ها و عناصر علمی آنها |
| ۲۰۸ | شکل ۱-۶: فرایند تجزیه و تحلیل |
| ۲۰۹ | شکل ۱-۶: سطوح مختلف بلوغ تصمیم گیری |
| ۲۱۰ | شکل ۱-۶: افزایش ارزش و پیچیدگی به موازات حرکت از تجزیه و تحلیل توصیفی به سمت تجویزی |
| ۲۱۰ | شکل ۱-۶: انواع تجزیه و تحلیل |
| ۲۱۲ | شکل ۱-۶: نمونه مثال هایی از انواع سطوح تجزیه و تحلیل داده |